

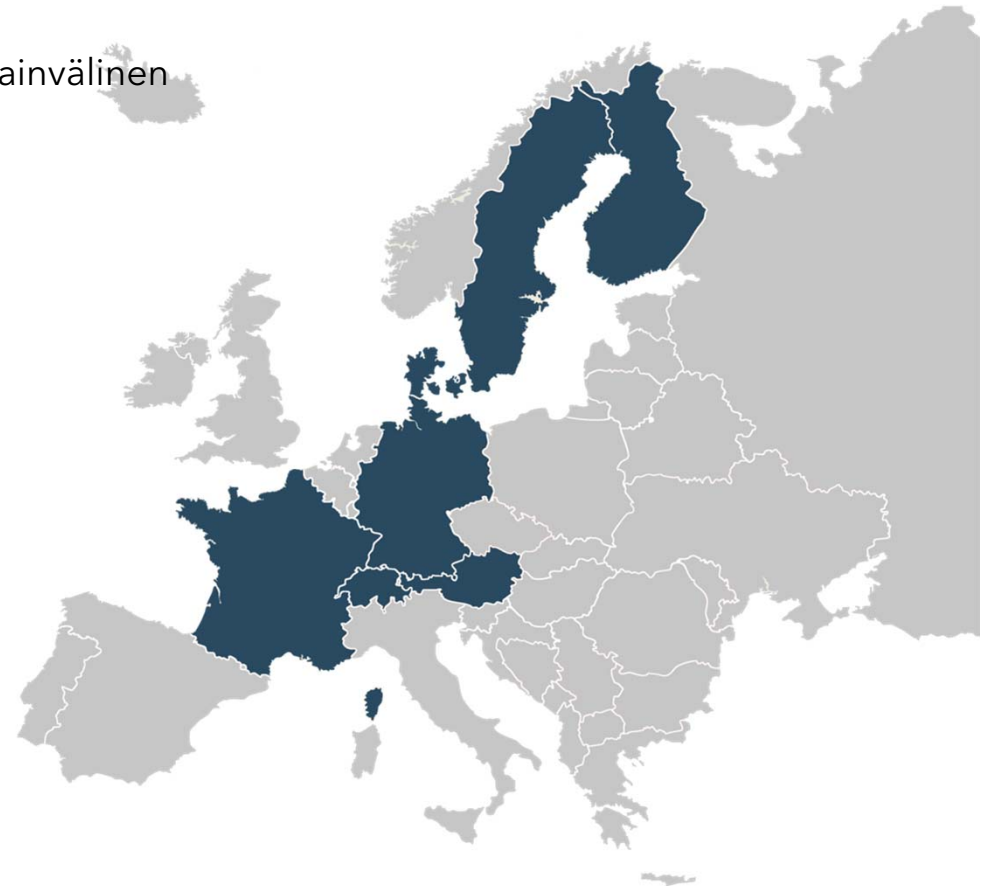
Tarvepainatus – uusia mahdollisuuksia kustantamoille

Toimialapäivä 24. toukokuuta 2016

Saara Golombek, Books on Demand GmbH

BoD – Digitaalipainon markkina- ja teknologiajohtaja Manner-Euroopassa

- Saksalaisen kirjatukku Librin perustama, **Suomessa vuodesta 2007**
- **Painon ja logistiikan kokonaisratkaisu**
- **Yhteistyössä alan ammattilaisten kanssa:** Kansainvälinen toiminta paikallisten kumppanien kanssa
- **Korkeimmat laatuvaatimukset:** Käytössä uusin painoteknologia
- **2.000 kustantamoasiakasta**



Tyypillisiä käyttöalueita tarvepainatukselle

- **Ensipainokset** pienille painosmäärille ja nimekkeille, joiden menekkiä vaikea arvioida ennakkoon.
- Riskitön ratkaisu **hitaasti liikkuville nimekkeille**.
- **E-kirjat saataviksi painettuina**.
- **Jälkipainokset ja oikeuksien turvaaminen**.
- **Kokeellista kirjallisuutta**.
- **Scan on Demand** nimekkeille, joista ei digitaalista painomallia.

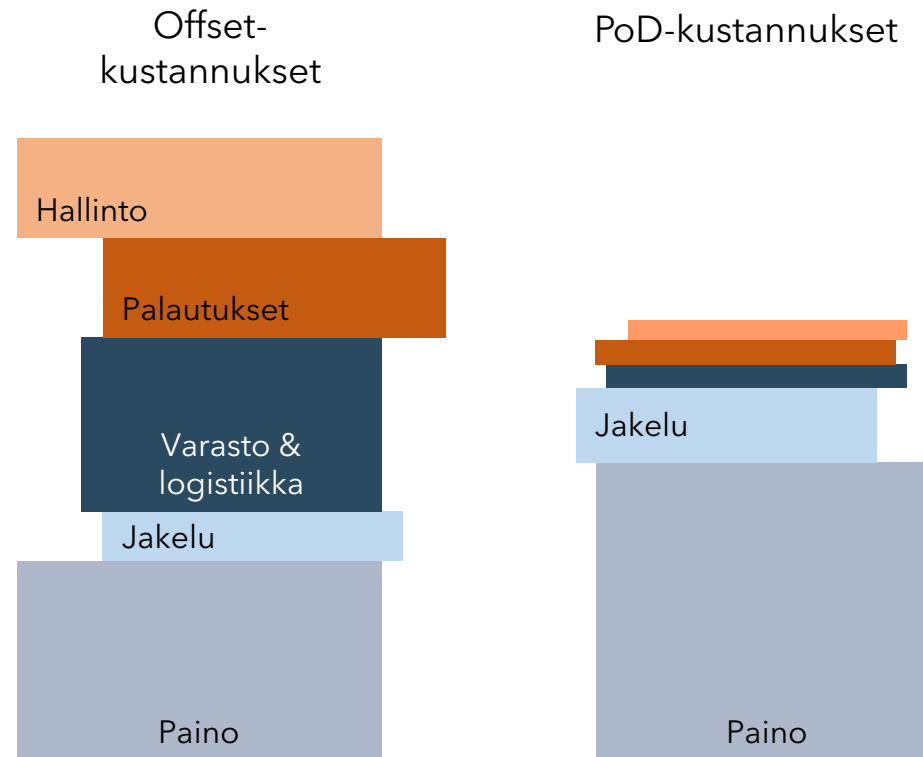


Kustantamon edut tarvepainatuksesta

- Ei varastointikuluja.
- Ei taloudellista riskiä painokulujen suhteen.
- Ei loppuun myytyjä nimekkeitä. Nimekkeet **rajattomasti saatavilla**.
- Oikeuksien turvaaminen, tyytyväiset kirjailijat.



Kustannusten uusi rakenne – Offset vs. Print on Demand



Mitä tarvepainatuspalvelun on tarjottava kustantajalle?

Volyymi & resurssit

- Joustava ja kattava toteutustapavalikoima
- Kilpailukykyiset hinnat ja laadun takuu vaativat tiettyä skaalaetua
- Tarvepainatuksen on oltava ydinosaamista, johon panostetaan ja jota ollaan valmiita kehittämään

Prosessit & IT-kompetenssi

- Asiakkaan tarpeiden ja prosessien ymmärtäminen tilauksesta sen täyttämiseen
- PoD on pohjimmiltaan IT-palvelu, IT-osaaminen on avainasemassa

Jakelukanavien integroiminen

- Painaminen yksin ei riitä - kustantamot tarvitsevat kokonaisratkaisun sisältäen myynnin ja jakelun
- Avainasemassa on integraatio kirjojen eri jakelukanaviin

Tapaustutkimus – kahden saksalais kustantamon lisäansio tarvepainatuksella

	Kustantamo A (kaunokirjallisuutta)	Kustantamo B (kaunokirjallisuutta)
Tausta	<ul style="list-style-type: none"> Aloittivat 2007 Loppuunmyydyt nimekkeet saataville Kirjan elinkaaren pidentäminen 	<ul style="list-style-type: none"> Aloittivat 2008 Loppuunmyydyt nimekkeet saataville Kirjan elinkaaren pidentäminen
Nimeke- määrä	<ul style="list-style-type: none"> 78 nimekettä 2015: 71 y.m. nimekkeistä myytiin vähintään kerran 	<ul style="list-style-type: none"> 277 nimekettä 2015: 271 y.m. nimekkeistä myytiin vähintään kerran
Myytyjä nimekkeitä	<ul style="list-style-type: none"> Yhteensä: 29.600 2015: 6.100 	<ul style="list-style-type: none"> Yhteensä: 87.300 2015: 17.600
Lisäansio	<ul style="list-style-type: none"> 176.000 € 	<ul style="list-style-type: none"> 285.500 €

- **Lisäansiota** tarvepainatuksen avulla
- Nimekkeet pysyvät **saatavilla**
- Turvataan **oikeudet**

Suomalainen kirjakauppamyyntimalli: Esimerkkituotto per myyty kirja

Nimeke

255 sivua,
pehmeäkantinen,
mustavalkoinen

Ohjemyyntihinta (sis. alv)	110 %	19,90 €
Nettomyyntihinta (ilman alv)	100 %	18,10 €
Kirjakauppa-alennukset ja jakelu	45 %	8,15 €
Painokulut	x %	PB 2,71 €
Kustantamon marginaali	y %	PB 7,24 €



Kiitos

BoD · Books on Demand GmbH
In de Tarpen 42
22848 Norderstedt

Dr. Gerd Robertz
Managing Director
+ 49 40 534335-1036
gerd.robertz@bod.de

Saara Golombek
International Key Account Manager
+ 358 09 2516 6349 / + 49 40534335-66
saara.golombek@bod.fi